

Devenir micro-entrepreneur

Lancer sa micro-entreprise n'est pas simplement une démarche administrative, c'est un projet !

Avantages de la formation

Une **formation complète** qui aborde l'ensemble des thématiques de la création d'entreprise.

Des **échanges individuels** dont vous définissez le rythme et la durée avec un conseiller-formateur expérimenté en entrepreneuriat.

Et soyez prêt à devenir micro-entrepreneur (auto-entrepreneur) !

Objectifs de la formation

Analyser les conditions de viabilité et de réalisation de votre projet de création d'entreprise sous le régime du micro-entrepreneur (auto-entrepreneur).

Finaliser votre projet de création tout en maîtrisant tous les aspects du régime de la micro-entreprise.

Conditions d'admission

Entretien préalable pour vérification des prérequis.

Tarif

595 €



Public

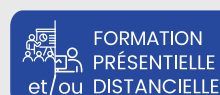
Toute personne, quel que soit son niveau ou statut préalable, porteuse d'un projet de création ou de reprise d'entreprise.

Prérequis

Avoir un projet de création / reprise d'entreprise.

Durée de la formation

Forfait accompagnement
(7h maximum)



Dates et lieux de la formation

Entrées et sorties permanentes.

Délai d'accès : 15 jours maximum après entretien préalable de vérification des prérequis.

NEVERS : 47 bis rue Henri Bouquillard
AUXERRE : 26 rue du Clos
COSNE/LOIRE : 2 rue des Minotiers
DECIZE : 3 place Général Hanoteau
LUZY : 3 avenue Hoche
CHÂTEAU-CHINON : place François Mitterand
LORMES : 1 place François Mitterand
CLAMECY : 10 rue de Druyes
SENS : 6 rue Henri Sanglier
JOIGNY : 1 place Cassini
AVALLON : 12 place Vauban
CHARNY-OREE DE PUISAYE : 3 route de Prunoy

Devenir micro-entrepreneur

PROGRAMME

- **Acquérir un regard critique** sur les éléments déjà réalisés (prévisionnel, business plan, business model, présentation commerciale, étude de marché, étude de reprise...).
- **Apporter** les modifications et les actions correctives sur les éléments déjà constitués en fonction des acquis réalisés durant la formation.
- **Elaborer, créer, construire, analyser** tous les aspects non travaillés du projet.
- **Structurer** une feuille de route des actions à mettre en oeuvre jusqu'à la création / reprise.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES ET OUTILS

- Accompagnement individuel
- Apport théorique
- Accès à notre plateforme numérique «Mon bureau virtuel» et à toutes ses ressources
- Méthodologie de diagnostic,
- d'enquête et de prospection terrain
- Analyse des résultats et diagnostic
- Appui à la rédaction du business plan

MODALITÉS D'ÉVALUATION / VALIDATION DES ACQUIS

Évaluation formative sous forme d'entretien avec le formateur.
Formalisation / production de livrables.

Attestation des acquis.



Équipe pédagogique

BGE Nièvre Yonne mobilise une équipe pédagogique pluridisciplinaire composée de formateurs conseillers et de professionnels du secteur tout au long de votre parcours. Nous veillons à rester au plus près des réalités métiers et des secteurs professionnels.



Accessibilité

L'accessibilité aux personnes en situation de handicap est prévue pour cette formation. Le premier contact avec BGE permettra de recueillir les besoins d'adaptation. Notre **référent handicap** est à votre écoute au **03 86 59 81 00**.

Dès votre premier contact avec nous, n'hésitez pas à nous faire part de vos questions si vous êtes dans une situation qui nécessiterait une adaptation de la formation par rapport à votre situation de handicap.



Évaluation de la qualité de la formation à la fin de la session.

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE Nièvre Yonne

☎ 03 86 59 81 00

✉ contact@bge-nievreyonne.fr

